

Die BNC Business Network Communications AG ist schweizweit eine der besten Adressen für IT-Dienstleistungen. Zu unseren Kunden zählen wir Schweizer Firmen und internationale Konzerne aus allen Branchen wie Finanz und Versicherung, Industrie, Transport, Gesundheitswesen wie auch öffentliche Verwaltungen und Hochschulen. In unseren Bereichen Networks, Security und Cloud & Data Center wollen wir unser Service- und Lösungsangebot noch stärker ausbauen. Deshalb suchen wir für unser Team in **Wallisellen ZH** per sofort oder nach Vereinbarung eine/n engagierte/n

Key Account Manager

Ihre Herausforderung

Die BNC Business Network Communications AG gehört zu den bedeutendsten Netzwerk- und Systemintegratoren der Schweiz. Im Kontext der digitalen Transformation übernehmen Sie eine spannende Schlüsselfunktion an der Nahtstelle zum Markt – Sie agieren an vorderster Front. Die Betreuung der bestehenden Kunden im Grossraum Zürich/Ostschweiz (Up- und Cross-Selling) ist der Hauptfokus. Ihre Person steht für Glaubwürdigkeit, Professionalität sowie Kontinuität. Ihre positive Grundeinstellung, emotionale Intelligenz und IT-Affinität ermöglichen informelles Vertrauen, Kundennähe und -zufriedenheit. Durch die aktive sowie konsequente Marktbearbeitung schöpfen Sie zusammen mit einem Team von Fachspezialisten das vorhandene Marktpotenzial gezielt aus und können das Verkaufsvolumen kontinuierlich steigern.

Was Sie erwartet

Wir nehmen die soziale Verantwortung wahr und zeigen unseren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern höchste Wertschätzung mit vielen Möglichkeiten, sich fachlich und persönlich weiterzubilden und am Erfolg der Unternehmung zu partizipieren. Uns ist Ihre persönliche Entwicklung wichtig. Bei uns erwartet Sie ein starker Teamgeist und ein unkompliziertes, kollegiales Umfeld, in welchem Ihre Kompetenzen geschätzt werden und Sie Ihre Ideen direkt und schnell umsetzen können. BNC bietet zudem moderne Anstellungsbedingungen, eine attraktive Entlohnung und überdurchschnittliche Sozialleistungen.

Ihr nächster Schritt

Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen und bitten Sie, Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit dem **Vermerk 10.181010** an unseren HR-Partner, **bewerbungen@xeloba.ch**, zu senden. Gerne geben wir Ihnen weitere Informationen unter +41 31 839 04 04. Wir sichern Ihnen Professionalität und absolute Diskretion zu.

Wir akzeptieren ausschliesslich Direktbewerbungen und berücksichtigen keine Dossiers von Personalberatern oder Personalvermittlern.