

Die BNC Business Network Communications AG ist schweizweit eine der besten Adressen für IT-Dienstleistungen. Zu unseren Kunden zählen wir Schweizer Firmen und internationale Konzerne aus allen Branchen wie Finanz und Versicherung, Industrie, Transport, Gesundheitswesen wie auch öffentliche Verwaltungen und Hochschulen. In unseren Bereichen Networks, Security und Cloud & Data Center wollen wir unser Service- und Lösungsangebot noch stärker ausbauen. Deshalb suchen wir für unser Team in **Bern** per sofort oder nach Vereinbarung eine/n engagierte/n

Key Account Manager (w/m)

Ihr Aufgabenbereich

In der Rolle des Key Account Manager sind Sie für den Aufbau von Neukunden sowie für die Betreuung und den Ausbau der bestehenden Kunden zuständig. Ihnen ist eine nachhaltige Kundenbindung sehr wichtig, Sie erkennen die Bedürfnisse Ihrer Kunden und können spezifische Anforderungen dank konzeptionellen Stärken in konkrete Lösungen umwandeln. Sie arbeiten eng mit dem Pre-Sales Engineer zusammen, positionieren und verkaufen Lösungen und Services aus dem gesamten Produkt- und Service Portfolio der BNC. Sie koordinieren mit Unterstützung des Marketings, des Sales Backoffice sowie der Engineering Ressourcen selbstständig sämtliche Verkaufsaktivitäten bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss.

Ihr Profil

- Technische oder Kaufmännische Ausbildung (HF, FH oder gleichwertig)
- Sehr gute Kenntnisse im Bereich IT-Infrastruktur und Data Center Lösungen
- Bereits eine erste bewerte Erfahrung als Kundenbetreuer im IT-Umfeld
- Freude an Kundenpräsentationen und der persönlichen Beratung, bzw. Sie sind eine extrovertierte und serviceorientierte Beziehungspersönlichkeit mit hoher Sozialkompetenz
- Die IT-Landschaft im Raum Espace-Mittelland ist für Sie ein Begriff
- Mündliche und schriftliche Sprachkenntnisse in Deutsch (Muttersprache) und Englisch
- Teamplayer
- Selbstständiges und unternehmerisches Denken und Handeln

Was Sie erwartet

Bei uns erwartet Sie ein starker Teamgeist und ein unkompliziertes, kollegiales Umfeld, in welchem Ihre Kompetenzen geschätzt werden und Sie Ihre Ideen direkt und schnell umsetzen können. BNC bietet zudem moderne Anstellungsbedingungen, eine attraktive Entlohnung und überdurchschnittliche Sozialleistungen.

Ihr nächster Schritt

Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen und bitten Sie, Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen via E-Mail an **hr@bnc.ch** zu senden. Für vorgängige Fragen steht Ihnen Herr Erik Lüthi, Sales Director, Tel. +41 31 858 58 58, gerne zur Verfügung.