

BNC Business Network Communications SA est un des leader Suisse pour les services informatiques. Nous comptons parmi nos clients des grands groupes de toute les branches, telles que finance, industrie, transport, santé ou administration publique. Afin de pouvoir continuer notre expansion en Suisse Romande, nous recherchons dès que possible pour notre site de **Cheseaux-sur-Lausanne VD** un

Key Account Manager (h/f)

Votre challenge

En tant que Key Account Manager, vous serez responsable du suivi et du développement de la clientèle existante, ainsi que de l'acquisition de nouveaux clients. La fidélité de la clientèle vous tient à cœur, vous savez reconnaître les besoins de vos clients et leurs proposer des solutions concrètes, basées sur notre portefeuille de solutions et de service. Vous travaillez en étroite collaboration avec nos architectes (ingénieurs avant-vente). Avec le soutien des ressources du marketing et de l'ingénierie, vous coordonnez de manière autonome l'ensemble des activités de vente jusqu'à la conclusion du contrat.

Votre profil

- Formation technique ou commerciale (HES, brevet fédéral ou autre)
- A déjà une première expérience confirmée en tant que Key Account Manager dans la vente de solutions informatiques
- Au bénéfice d'une bonne expérience dans les domaines de l'infrastructure IT (Cloud, réseau, sécurité, etc...)
- Sens de la négociation avec clients, partenaires et fournisseurs
- Vous parlez couramment le français et possédez de bonnes connaissances en anglais
- Bonne connaissance du marché IT en Suisse romande

Ce qui vous attend

La réussite de BNC repose sur ses quelques 70 collaborateurs qui s'engagent chaque jour avec passion, motivation et talent pour nos clients. Nous vous proposons un travail stimulant et diversifié avec une grande liberté d'organisation, un lieu de travail attractif et des conditions d'embauche intéressantes. Vous trouverez un réel esprit d'équipe et une culture d'entreprise sociale et collaborative vous permettant de mettre en œuvre et développer vos compétences.

Votre prochaine étape

Nous nous réjouissons de vous rencontrer personnellement et vous prions de bien vouloir envoyer votre dossier de candidature complet par e-mail à l'adresse suivante : hr@bnc.ch. Pour toutes questions, Laurent Bourqui, Sales Director Lausanne, Tel. 021 566 58 55, se tient à votre disposition.

Nous souhaitons pouvoir ce poste directement et n'acceptons pas de dossier de cabinet de recrutement.