

Die BNC Business Network Communications AG ist schweizweit eine der besten Adressen für IT-Dienstleistungen. Zu unseren Kunden zählen wir Schweizer Firmen und internationale Konzerne aus allen Branchen wie Finanz und Versicherung, Industrie, Transport, Gesundheitswesen wie auch öffentliche Verwaltungen und Hochschulen. In unseren Bereichen Networks, Security und Cloud & Data Center wollen wir unser Service- und Lösungsangebot noch stärker ausbauen. Deshalb suchen wir für unser Sales Team in **Bern** per sofort oder nach Vereinbarung einen engagierten

Solutions Architect Networks (w/m)

Ihre Herausforderung

Sie arbeiten mit dem Key Account Manager zusammen und unterstützen die Verkaufsaktivitäten in Bezug auf unsere IT-Infrastrukturlösungen und Produkte. Sie sind ein wichtiger Wissensträger und stellen das technische Gewissen im Verkaufsprozess dar. Sie verantworten nämlich das technische Design und die Architektur der angebotenen Lösungen. Nebst der Kundenberatung, den Kundenbesuchen und Kundenpräsentationen, unterstützen sie den Key Account Manager im Erstellen von Angeboten, Beantworten von Ausschreibungen und der Projektübergabe an die Kollegen im Systems Engineering. Ihre wirtschaftliche Denkweise ermöglicht ihnen einen guten Mittelweg zu finden, um optimale Lösungen für den Kunden zu erarbeiten und gleichzeitig wirtschaftlich für das Unternehmen zu handeln. In Absprache mit ihrem Vorgesetzten bilden sie sich kontinuierlich weiter. Zudem pflegen sie einen engen Kontakt zu den Herstellern und den Systems Engineers, welche die Projekte umsetzen. Sie arbeiten gerne in herausfordernden und abwechslungsreichen Kundenprojekten im Enterprise Umfeld. Sie interessieren sich für die neusten Technologien und sind bereit Neues selbständig zu erlernen. Ihre Begeisterung für die IT ist für unsere Kunden deutlich spürbar.

Ihr Profil

- Mehrjährige Erfahrung als Systems Engineer und/oder Erfahrung als Berater im Bereich Data LAN und WLAN
- Eine Ausbildung zum Informatiker oder gleichwertige Ausbildung
- Begeisterndes, offenes Auftreten mit Freude an Kundenpräsentation und -beratungen
- Kenntnisse Realisationsprojekten mit dem nötigen Kundenflair
- Hohe Neugierde für Technologien, breites und aktuelles Wissen zu IT-Themen generell
- Sehr gute Deutsch- (Muttersprache) und Englischkenntnisse
- Kommunikative und teamorientierte Persönlichkeit
- Zuverlässig, belastbar und flexibel

Was Sie erwartet

Wir nehmen die soziale Verantwortung wahr und zeigen unseren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern höchste Wertschätzung mit vielen Möglichkeiten, sich fachlich und persönlich weiterzubilden und am Erfolg der Unternehmung zu partizipieren. Uns ist Ihre persönliche Entwicklung wichtig. Bei uns erwartet Sie ein starker Teamgeist und ein unkompliziertes, kollegiales Umfeld, in welchem Ihre Kompetenzen geschätzt werden und Sie Ihre Ideen direkt und schnell umsetzen können. BNC bietet zudem moderne Anstellungsbedingungen, eine attraktive Entlohnung und überdurchschnittliche Sozialleistungen.

Ihr nächster Schritt

Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen und bitten Sie, Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen via E-Mail an unseren Rekrutierungspartner, info@hopplerconsulting.ch, zu senden. Für vorgängige Fragen stehen wir Ihnen gerne unter +41 43 477 99 70 zur Verfügung.